



### 3 moduler - tre afgørende fokusområder

Gennem en række moduler sikrer Profectus grobunden for øget omsætning, vækst i markedsandel og bedre bundlinje, hvor ejerlederen kan afprøve ny viden i praksis. Vi ved, at forløbet kan tilføre minimum 10 procent vækst i virksomheden.

#### Du får 5 fremtidsikrede værktøjer til vækst

- En dyb og detaljeret kundeindsigt, der skaber loyale kunder
- Indsigt i, hvordan man skaber lønsomme og stærke forretningsvenskaber
- Indsigt i, hvordan man opbygger loyalitetskoncepter, der kan give et målbart omsætnings- og indtjeningsløft
- Indsigt i og hjælp til opbygning af en fremtidig forretningsplan, hvor samarbejdspartnere, kunder, leverandører og banken kan se, at virksomheden er gennemdokumenteret
- Lette værktøjer til at opretholde et kontinuerligt serviceeftersyn i fremtiden

<b>Tilstandsrapport</b>	En scanning og trykprøvning af forretningsgrundlaget. Fokus på omkostninger, avance på materiale og indtjeningen pr. kunde m.m. 
<b>Ledelse og samarbejde</b>	Forandringsledelse både i forhold til implementering af ny strategi og ejerskifte. Effektivisering, medansvar m.m. 
<b>Kunder, motiver og forretningsgrundlag</b>	Værdibaseret ledelse – evnen til at tale værdi med kunden og bevare passionen 